



## Vil ha plass til flere kirker på Fornebu

Bærum Misjonskirke mener det må avsettes flere områder til kirker, flere steder på Fornebu enn det som legges opp til i kommunedelplan 3. Planen er i disse dager ute på høring. – Med en utbygging av inntil 11000 boliger på Fornebu vil det også være behov for å etablere flere frikirker på området. (...) Fornebu vil bli som en liten by på størrelse med for eksempel Hamar. Hamar har seks frikirker for samme antall innbyggere som er planlagt på Fornebu, skriver misjonskirken i sin høringsuttalelse.



## Ber om at holdeplass for badebussene flyttes

En beboer i Lomviveien på Fornebu ber om at holdeplassen for de selvkjørende bussene som skal frakte badegjester til og fra Storøyodden flyttes. Skiltet er satt opp i snuplassen i Lomviveien. Bussene skal frakte opptil 11 personer av gangen, og gå omtrent 48 ganger daglig. – Ved fullt belegg på bussen, vil altså opptil 1.056 passasjerer benytte seg av dette tilbudet, skriver mannen som ber om at holdeplassen flyttes til motsatt side av rundkjøringen, så de skal «slippe å ha køen i hagen og sitte på utstilling.»

## Nye legetjenester popper opp i Asker og Bærum

# Selger legehjelp uten kø

**Grobunn.** Folk vil ikke vente. Det skaper grobunn innen legenæringen.

– De siste gangen jeg har vært hos lege har jeg måtte vente mellom 30 og 40 minutter før jeg har kommet inn til avtalen. Da blir jeg frustrert, sier Andrea Wilhelmsen (31).

Hun har stoppet opp utenfor Dr. Dropin i underetasjen på Trekanten senter i Asker. De er en av flere nye private lege- og helsekonsepter som har poppet opp de siste årene.

– For meg er det viktigere å kunne komme inn som avtalt, enn at det koster noe mer, sier Andrea.

Det er pasienter som henne daglig leder og medgründer hos Dr. Dropin, Daniel Sørli, og klinikkjef Anne Marte Ladim fra Høvik, er ute etter.

– Pasienters misnøye med å vente på fastlege og legevakt er et viktig grunnlag for forretningsideen, sier Sørli.

**– Tilpasser oss kundens behov**  
Modellen deres er fastpris, lange åpningstider og et køsystem på mobilen som gjør at du slipper å sitte på venterommet. Ideen kommer fra frisørkjeden Cutters – de samme investorene er inne begge steder.

– Vi ser på pasienten som en kunde – der vi må tilpasse oss kundens behov. Hvorfor skal folk finne seg i å vente i kanskje så mye som en time på en lege uten å få beskjed om hvor lang tid det vil ta? spør Sørli, og opplyser at de fleste pasientene planlegger lege-



**PÅ HJEMMEBESØK:** Nesøya-oppvokste Nicolai Skarsgård i Hjemmelegene.no.

FOTO: KARL BRAANAAS

besøket fra noen timer til et par dager i forkant.

– Er det noen fare for at en lege som driver kommersielt lettere skriver ut en sykemelding eller en resept?

– Svaret er nei. Selv om vi er kommersielle, har vi strenge interne retningslinjer på dette.

### Betaler seg ut av køen

Sørli vil ikke oppgi nøyaktige tall av konkurransehensyn, men sier flere tusen har vært innom Dr. Dropin i Asker siden de åpnet i november.

– Hvordan tjener dere penger?  
– Vi dropper blant annet mange støttefunksjoner som telefonbooking og resepsjon, sier han. Sørli regner med en omsetning fra

Asker på mellom tre og fem millioner kroner i år.

Nina Veflen, professor ved BI, mener de nye tjenesten treffer et kundesegment som er villig til å betale for å slippe køen.

– Ingen liker å vente. Men frem til nå har det ikke vært så mange alternativer, sier hun.

### Satser på barnefamilier

Hennes kollega Peder Inge Furseth, førsteamanuensis ved BI, tror folk er mer enn klare for denne typen innovasjoner.

– Som forbrukere og kunder ønsker vi å spare tid der vi kan og få en mer bekvem hverdag. Dette er bare begynnelsen når det gjelder slike konsepter, mener han.



**PÅ DIREKTEN:** Pasientene som kommer er i alle aldre, sier daglig leder hos Dr. gründerne som står bak frisørkjeden Cutters med drop-in og fast pris kun for

Live Sandven Slettebø (31) fra Eiksmarka har funnet løsningen men en annen nyvinning. Til Hennie (2) bruker hun nå hjemmelegene.no. Legene der kommer hjem til deg i stedet.

– Vi har tidligere sittet på legevakten med baby i flere timer, og det er lite gøy for alle parter. Det var mer behagelig for Hennie å bli undersøkt hjemme, sier hun.

– Forretningsideen er å kombinere ny teknologi med gammel-dagse legebesøk, forteller daglig leder i selskapet, Nicolai Skarsgård fra Nesøya.

– En viktig målgruppe for oss er barnefamilier. Det er et enormt behov for helsetjenester, sier han.

Marit Helland

marit.helland@budstikka.no



**FORNØYD:** Live Sandven Slettebø med Hennie Slettebø Almaas (2).

FOTO: PRIVAT